



Mike Wittenstein

Consejero Independiente | ESOPs, Family Offices y Empresas Privadas

Asesor de estrategia para CEOs, equipos directivos y boards desde hace 30 años. Fundador de Storyminers (2002). El trabajo con equipos directivos ha ayudado a generar US\$ 3.200 millones (unos 54 mil millones de pesos mexicanos) en valor documentado para clientes. Candidato a asientos de consejero independiente en empresas privadas con ingresos de US\$ 50 millones a US\$ 2.000 millones que están en un punto de inflexión: IA, un mercado nuevo, un cambio en la promesa al cliente o una sucesión entre generaciones. Sería el primer asiento remunerado en un board; 30 años de asesoría a nivel de board y formación formal en gobierno corporativo son la preparación.

DÓNDE APORTARÍA

Estrategia, crecimiento y tecnología, incluida la IA. Sucesión en empresas familiares: honrar el legado de la generación que se retira como base para la visión de la que llega.

No es mi lugar: liderazgo de auditoría, riesgos o cumplimiento; implementación tecnológica; funciones operativas.

RESULTADOS SELECCIONADOS, CON EQUIPOS DIRECTIVOS

Transitions Optical. Dirigió un programa de tienda prototipo de 14 meses; el trabajo ayudó a detonar la adquisición por parte de Essilor.

McDonald's (proyecto con IBM). El pedido por celular, imaginado antes de que existieran los smartphones; hoy es estándar en todo el sistema.

iPay Technologies. Posicionamiento durante el crecimiento hasta una venta de US\$ 300 millones.

Una empresa de ropa dirigida por su fundador. Razón de Ser, promesa de marca y diseño organizacional; ventas de US\$ 40 millones a US\$ 70 millones en cinco años, y después la venta de la empresa.

Una gran aerolínea (IBM). Contrato de renovación de infraestructura de US\$ 1.100 millones recuperado.

CONTACTO

mike@storyminers.com

+1 404.229.5809 (EE. UU.)

WhatsApp: +1 404.229.5809

Viaja desde Atlanta (ATL)

[linkedin.com/in/mikewittenstein](https://www.linkedin.com/in/mikewittenstein)

[storyminers.com](https://www.storyminers.com)

GOBIERNO CORPORATIVO

FullCircle 2021–2026

Cofundador, miembro del board; director ejecutivo 2022–25. *Organización sin fines de lucro; board de tres miembros que creció a siete, cuatro reuniones al año.* Estableció el gobierno del board, entregó el liderazgo a la comunidad atendida y llevó el voto más difícil, el de la disolución, hasta un cierre cuidadoso.

Georgia Tech, Human-Computer Interaction 2013–2020

Miembro del board consultivo de uno de los principales posgrados en HCI.

ASESORÍA A NIVEL DE BOARD

Meeting Professionals International (MPI) 2017

Facilitador estratégico a nivel de board. *La asociación internacional de profesionales de reuniones y eventos.* Facilitó la planeación estratégica del board internacional; la organización pasó de servir a sus miembros a ayudarlos a crear valor para sus clientes.

PartnerTech (hoy Scanfil) 2013–2017

Facilitador de planeación estratégica a nivel de board. *Fabricante por contrato hecho para demandas de producción que cambian rápido.* Dos proyectos plurianuales de planeación con el equipo directivo internacional, miembros del board incluidos; las ventas crecieron después.

Maier America 2014–2016

Asesor estratégico del CEO y del equipo directivo. *Filial estadounidense de un fabricante alemán de rodamientos giratorios para manufactura especializada.* Con el director general de EE. UU. y el board, en marketing y servicio; las ventas se duplicaron en tres años.

Una comercializadora de commodities familiar, mediana, de la Unión Europea 2024–2025

Asesor estratégico del CEO entrante durante un relevo generacional: diseño organizacional, estrategia, personas trabajando con IA y gobierno corporativo. *Nombre reservado a petición del cliente.*

Confidencial por naturaleza: lo que un board o un equipo directivo comparte se queda en la sala. Esta página menciona solo lo que los clientes autorizaron mencionar. Referencias a solicitud: dos CEOs, un inversionista y el cofundador de FullCircle.

CREDENCIALES

Certificado en Gobierno de Empresas Privadas (PDA, Private Directors Association, EE. UU.) · CMC, CSP, CCXP (obtenidos; hoy vencidos)

MBA, Negocios Internacionales, Thunderbird · Licenciatura, University of Florida